

Sauvageau Pontiac Buick GMC Ltée

Trois générations dans le service de l'automobile

PAR GUY DUSSAULT

C'est en 1920, que Joseph Sauvageau débute dans la vente de produits *Chrysler* ainsi que la vente et la réparation d'automobiles usagées. En 1954, avec la fougue qui caractérise souvent la jeunesse, Marc Sauvageau décide lui aussi de se lancer dans le commerce de l'automobile. Le 12 février, il obtient une franchise pour la vente de voitures *Pontiac*, *Buick* et *camions GMC*. Au cours de la première année d'opération, entouré de sept employés, *J. Sauvageau et Fils* vend 244 voitures dont 97 neuves. Le garage a connu, au fil des ans, différentes phases d'expansion. En 1956, il développe le territoire de Saint-Raymond et en 1958, il inaugure un autre garage dans la municipalité de la paroisse de Saint-Raymond. La même année, l'entreprise s'agrandit, se dotant d'une salle de montre et d'un département des pièces. En 1963, *J. Sauvageau et Fils* fait peau neuve en rénovant complètement ses installations. En 1974, *Sauvageau et Fils Ltée* s'associe au groupe *Tilden* pour la location de véhicules de tous genres.

En 1978, le garage a réalisé un chiffre d'affaires de près de 6 000 000 \$ employant 36 personnes. Le nombre d'emplois qui en dépendent est loin d'être négligeable, surtout en période de récession économique et de chômage chronique. Le garage a vendu 949 automobiles dont 531 voitures neuves. Toutefois, si on les aligne sur une période de 25 ans, les chiffres sont encore plus impressionnants: 20 313 automobiles vendues et un chiffre d'affaires global de 63 646 017 \$. C'est dire à quel point une entreprise de ce genre occupe une place importante, parfois névralgique, dans la vie commerciale et économique d'une région.

L'année 1979 marque le vingt-cinquième anniversaire de fondation. On ne saurait souligner un anniversaire aussi important sans parler de la coopération nécessaire et indispensable que tout chef d'entreprise doit recevoir de la part de ses collaborateurs, surtout là où règne un véritable esprit d'équipe. La célébration a débuté par une fête réservée aux pionniers de l'entreprise ainsi qu'à ses employés. Cinq parmi eux comptent plus de 20 ans de loyaux services et l'un d'eux est même associé au commerce depuis sa fondation. André Marcotte, du personnel des ventes à Saint-Casimir, fait en effet partie de l'équipe depuis 25 ans, tandis que Guy Dussault, comptable, Raymond Proulx, homme de services se sont joints à *Sauvageau et Fils Ltée*, deux ans après sa fondation, Paul-Émile Rochon compte 20 ans de services.

Marc Sauvageau fut aussi fondateur de la jeune Chambre de Commerce de Saint-Casimir. En 1958, il a été organisateur pour le parti libéral provincial pour la région de Portneuf-Ouest, conseiller municipal du village et président de la Chambre de Commerce du comté de Portneuf.

Le 18 août 1980, Raynald Sauvageau fait l'acquisition d'une partie du commerce de *J. Sauvageau et Fils* déjà établi à Saint-Raymond depuis 1956. À ce jour, Raynald Sauvageau emploie 119 personnes à plein temps et 85 commissionnaires. En 1996, la vente de voitures étaient de 3003 unités et le département de location avait un inventaire de 1375 véhicules. Son chiffre d'affaires était de 78 millions de dollars.

Raynald Sauvageau a gagné le trophée «Triple-couronnes» du président de *General Motors*, pour l'année 1996. Depuis 1993, il est associé à la Fondation Mira et il a fait, à date, la remise de trois chiens-guide.

